Laurent Kott Antoine Petit Ouvrage dirigé par Ariane Beauvillard

CHERCHEURS ET ENTREPRENEURS : C'EST POSSIBLE !

Belles histoires du numérique à la française

PARIS

MANITOBA / LES BELLES LETTRES

2015

TABLE DES MATIÈRES

Remerciements	
INTRODUCTION	
30 ANS DE CRÉATION D'ENTREPRISES : HISTORIQUE	<u> </u>
D'UNE POLITIQUE TOURNÉE VERS LE TRANSFERT	
Chapitre premier – L'évolution historique de la création d'entre-	
prises issues de la recherche publique dans le numérique	13
Au commencement était la valorisation industrielle	16
Une politique volontariste qui ne connaît pas la crise	17
Quand le public s'approche du privé	19
Du transfert à l'investissement	21
Chapitre 2 – Les start-up avant l'ère des start-up	23
Les premières start-up ou le goût de l'invention et du risque.	24
L'apprentissage d'un métier	26
L'apprentissage de la croissance	27
De la recherche à l'entreprise, un aller sans retour	29

PREMIÈRE PARTIE LA CRÉATION D'ENTREPRISES, MODE D'EMPLOI : LA LOGIQUE ENTREPRENEURIALE, SES ÉTAPES ET SES MOMENTS-CLÉS

Chapitre 3 – Insinuer et désirer : le déclic de la création Le modèle américain L'idée industrielle, cœur de la création L'aventure humaine	33 34 38
Chapitre 4 – On doit choisir sa famille: la première équipe	41
Chapitre 5 – Un processus libre et collectif: l'importance de l'accompagnement	45 46 48 50
Chapitre 6 – <i>Un être méconnu</i> : la découverte et l'importance du premier client/utilisateurÉprouver	53 53 55
Chapitre 7 – Business is business: l'apprentissage du marketing. Un territoire inconnu et peu malléable	59 59 61
Chapitre 8 – Le premier euro et le deuxième : les investissements privés et publics	65 66 68
Chapitre 9 – Savoir s'entourer ou les affres du recrutement Le casse-tête du recrutement	73 73 75

Chapitre 10 - Petit poisson deviendra grand: la croissance d'une	
entreprise	79
La croissance d'une start-up : modèles et débats	79
Le pari de l'innovation et de la diversification	81
Chapitre 11 - Les défis de l'industrialisation: production, concur-	
rence, internationalisation	85
S'internationaliser pour se déployer	85
L'équation clientèle	88
La concurrence, meilleure ennemie	90
DEUXIÈME PARTIE	
LES GOÛTS, LES COULEURS ET LES EXPÉRIENCES	
DES ENTREPRENEURS DE L'INNOVATION	
Chapitre 12 – Des origines et des parcours variés : la technolo-	
gie, l'application et le désir d'entreprendre	95
Les pionniers, entre bohème et révolution inventive	95
Le numérique, objet hybride proche des problématiques indus-	
trielles	97
Chapitre 13 – Les figures d'entrepreneurs : petite typologie des	
	01
•	01
•	0 4
	06
	08
Le pédagogue 10)9
Chapitre 14 – Entreprendre et faire des choix	1
Partir ou rester? Passer les frontières pour mieux se développer 11	1
Croître ou stabiliser? Une question de business models 11	4
Vendre ou pérenniser? Histoires de rachats, histoire de stabilités 11	7
Continuer ou revenir? Histoires de vocations découvertes 12	1

TROISIÈME PARTIE QUESTIONS OUVERTES SUR LA CRÉATION D'ENTREPRISES

La place des financements publics dans le lancement des start- up est-elle trop grande?	125
Les champions technologiques peuvent-ils devenir des champions économiques ?	129
L'échec après une première tentative de création d'entreprises est- elle une fatalité ou une voie vers la réussite ?	132
Les start-up doivent-elles conserver leurs liens avec la recherche?.	136
Comment établir un processus fiable d'aide à la création et au développement d'entreprises ?	138
La sélection des projets	139
Insuffler et protéger le goût de la création d'entreprises	140
Jamais seul avec son entreprise	141
Annexes – Start-up issues d'Inria	145
Index des entreprises	161
Index des noms propres	165